



Hohe Qualität, Verlässlichkeit im Alltag, sowie faires und partnerschaftliches Handeln stehen bei Rinklin Naturkost im Vordergrund der Waren- und Dienstleistungsvermittlung. Diese Grundaussicht erwarten und erleben wir auch bei unseren Partnern auf dem Weg der Bio-Erzeugnisse von den Feldern bis in die Küchen der Menschen, die Waren im Fachgeschäft erwerben.

# Kooperation



# Zukunft



## Immer besser – Partnerprogramm

Neben ethischen Grundsätzen brauchen wir alle auch den wirtschaftlichen Erfolg, um uns auf dem wachsenden Markt weiter zu etablieren. Wir werden Sie auch in den nächsten Jahren verlässlich begleiten. Bauen Sie auf Ihre Kompetenz, die wir mit bekannten und neuen Maßnahmen stärken wollen.

Mit dem Partnerprogramm wird Ihr Weg in die Zukunft stabilisiert. Es enthält Mittel, mit denen Sie sich und Ihre Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in die Lage versetzen, auch in Zukunft erfolgreich Naturkost zu verkaufen.

Sie werden weiter mit Freude und Begeisterung Ihren Beitrag zur Verbreitung der ökologischen Lebensmittelproduktion auf unserem Planeten leisten. Machen Sie sich mit uns auf den Weg. Auf gute Partnerschaft!

Wilhelm Rinklin  
Armin Rinklin



### Zukunft gestalten

Rinklin bietet seinen Partner-Kunden die Möglichkeit, gemeinsam mit unabhängigen Einzelhandelspezialisten ein Zukunftskonzept für ihr Geschäft zu entwickeln. Rinklin vermittelt kompetente Berater und weist den Weg zu öffentlichen Fördergeldern.

In steigender Frequenz modernisieren Läden ihre Standorte oder erweitern die Verkaufsfläche. Träumen auch Sie von einer Ladenerweiterung, einer Neuausrichtung, einem zusätzlichen Standort?

## Bereit für die Zukunft?

Rinklin Naturkost prüft die Voraussetzungen für individuelle Pläne und berät und unterstützt Sie bei der Umsetzung. Rinklin Naturkost vermittelt professionelle Berater und beteiligt sich ggf. an den Kosten. Eine Auswahl der Themen sind:

Standortsuche und -analyse, Hilfe bei der Erstellung des Businessplans, Ermittlung der Investitionssumme, Fördermittel- und Bankgesprächsunterstützung, Erstellung eines Ladenkonzepts, Vermittlung von Kühlmöbeln und Ladenbauern, Regalbelegung, Marketing, betriebswirtschaftliche Hilfe und die effektive Positionierung auf dem Markt.

Rinklin Naturkost bietet exklusiv für Partner professionelle Unterstützung, um Ihre Wettbewerbsfähigkeit zu sichern und stetig weiter auszubauen. Wir setzen dabei bewusst auf individuelle, standort- und partnerspezifische Lösungen und verzichten auf Konzepte „von der Stange“. Denn wir sind mit Ihnen der Ansicht, dass in der Individualität des Bio-Händlers der Schlüssel zum nachhaltigen Erfolg liegt.



Rinklin Naturkost bietet Partner-Kunden eine umfassende Händlerbetreuung. Diese umfasst einen kostenlosen Betriebsvergleich, an dem alle Partner teilnehmen.



## Qualitätsentwicklung

Zusätzlich erhalten Sie auf Wunsch weitere Analysen wie z. B. Renner-Listen. Damit verfügen Sie über die erforderlichen Informationen zur Unternehmens- und Sortimentssteuerung. Rinklin-Partner haben die Möglichkeit, sich in Erfahrungsgruppen auszutauschen und gemeinsam Verbesserungspotenziale zu entwickeln.

Rinklin vermittelt Sortimentsfachberater, die Ihre Schlüsselbereiche wie z. B. Obst und Gemüse, Käse, Feinkost oder Kosmetik auf den neuesten Stand bringen. Für die Weiterbildung der Händler und der Mitarbeiter steht ein umfangreiches Seminarangebot zur Verfügung.

Nach Bedarf haben Rinklin-Partner die Möglichkeit, sich in Form eines Unternehmengesprächs mit einem unabhängigen Berater strategisch auszurichten und die Planung für das Folgejahr zu erarbeiten.

Darüber hinaus kann sich jeder Partner z. B. über Kundenbefragungen, Storechecks oder Testkäufe aus Kunden- und Expertensicht beurteilen lassen. Diese Leistungen erhalten Rinklin-Partner zu exklusiven Sonderkonditionen. Seminare werden von Rinklin zu 50% subventioniert.



Rinklin Naturkost unterstützt die Entwicklung der Händler-Sortimentskompetenz schon jetzt mit einem umfangreichen, regional orientierten Warenangebot von über 9.000 Artikeln. Wir setzen auf langjährige, faire Handelsbeziehungen zu einem festen Stamm von Lieferanten. So tragen z.B. rund 40 Landwirte zur Sicherung der Rinklin Obst- und Gemüseexzellenz bei.

Die Rinklin-Fachleute aus Einkauf und Verkauf suchen exklusiv für Partner attraktive Neu- und Trendartikel aus, um Ihr Sortiment stets up-to-date zu halten.

Sie erhalten automatisch, je nach Ladengröße, zwei bis sechs Artikel pro Monat, die Sie probeweise in Ihr Sortiment aufnehmen.

## Von Steckrüben

Tägliche Warenanlieferung und regionale Vermarktungskonzepte sorgen für die frische und regionale Bio-Kompetenz in Ihrem Naturkostfachgeschäft.

Als Rinklin-Partner stehen Ihnen darüber hinaus weitere 5.000 Serviceartikel zur Verfügung, um Ihr Sortiment entsprechend den Wünschen Ihrer Kunden abzurunden.

## bis Piña Colada

Rinklin hat Voraussetzungen geschaffen, dass Bestell- und Warenwirtschaftsprozesse effizient ablaufen. Rinklin unterstützt Sie als Partner bei der Einführung angepasster Systeme.

Rinklin hat ein attraktives Rabattsystem. Bei hoher Umsatzkonzentration und Umsatzsteigerungen gibt es Zusatzboni.

Heute steht jeder Bio-Fachhändler im Wettbewerb mit allen Anbietern des Lebensmittelhandels und deren zum Teil aggressiven Vermarktungsinstrumenten. Während „echte“ Bio-Qualität und -Glaubwürdigkeit noch immer die Domäne des Fachhandels ist, besteht die Gefahr, preisorientierte Kundengruppen zu verlieren bzw. nicht anzusprechen.



## Partnerpreise: Vorteile für alle

Rinklin Naturkost bietet seinen Partnern über 300 Artikel zu Partnerpreisen an. Mit den Partnerpreisen können Sie Ihren Kunden ein günstiges Markenartikel-Basisortiment ohne Qualitätsabstriche anbieten. Damit haben Sie die Chance, Kunden zu binden, neue Kundengruppen zu erschließen und eine höhere Frequenz in Ihr Naturkostfachgeschäft zu bringen.

Partner setzen das Partnerpreis-Instrument je nach Verkaufsfächengröße ein; zwischen 100 und 300 Artikel werden gelistet. Dabei haben Sie freie Wahl, welche Artikel Sie an Ihrem Standort anbieten möchten.

Für Sie als Rinklin-Partner ist dieses attraktive Verkaufsförderungsinstrument weitestgehend spannenneutral und uneingeschränkt rabattfähig. Zusätzlich erhalten Sie kostenlos Werbematerial zur Vermarktung der Partnerpreis-Artikel.



# Die Partnerschaft: Gute Leistung lohnt sich



Gute Werbung ist bereits ein ehrliches Lächeln des Verkäufers. Ebenso ein einheitlicher professioneller Auftritt der Verkaufsstelle bis hin zur Großflächenwerbung und Flyerverteilung zur Neukundengewinnung.

Viele Läden werben heute erfolgreich mit dem umfangreichen Werbepaket von [EchtBio] und zeigen damit Ihre Qualitäten.

Rinklin-Partner, die mit [EchtBio] werben, erhalten eine Subvention der Teilnahmegebühr in Höhe von 50%. Weiterhin können sie sich zahlreiche regionale Vermarktungshilfen kostenfrei ausleihen.

## Zeig, was Du kannst!

### Die Leistungen von Rinklin Naturkost:

- Individuelles Zukunftskonzept zu Sonderkonditionen
- Umfassende Händlerbetreuung
- Hilfestellung bei Auswahl und Finanzierung von Beratern
- Betriebsvergleich
- Renner/Penner-Listen
- Organisation von Erfa-Gruppen
- Seminare zu 50% subventioniert
- 5.000 Serviceartikel
- Neu- und Trendartikel
- Kostenfreie Muster ausgewählter Artikel
- Förderung von Online-Bestellung und WWS-Software
- Attraktives Rabattsystem
- Zusatzbonus bei hoher Umsatzkonzentration und Umsatzsteigerung
- 300 Partnerpreis-Artikel und kostenlose Vermarktungshilfen
- [EchtBio]-Teilnahmegebühr zu 50% subventioniert

### Partner-Leistungen:

- Einkaufsvolumen bei Rinklin: min. Euro 50.000,- p.a.
- Umsatzkonzentration: min. 75%
- Leistung Partnerpreise: 100 – 300, je nach Größe, VK-Preisumsetzung wird erwartet
- Neu- und Trendartikel: zwei bis sechs Artikel pro Monat, je nach Größe
- Online-Bestellung
- Teilnahme am Betriebsvergleich

Unsere Mitarbeiter Dominique Danieau und Jost-Otto Ludwig beraten Sie gerne zu unserem Partnerprogramm.

Sprechen Sie uns an! Gerne nehmen wir auch Ihre Beratungsterminwünsche über den beigelegten Fax-Vordruck entgegen.

Unsere Partnervereinbarung haben wir diesem Falblatt beigelegt.



Rinklin Naturkost GmbH  
Bruckmatten 18  
79356 Eichstetten  
+49 7663 9394 0  
+49 7663 9394 95  
info@rinklin-naturkost.de  
www.rinklin-naturkost.de